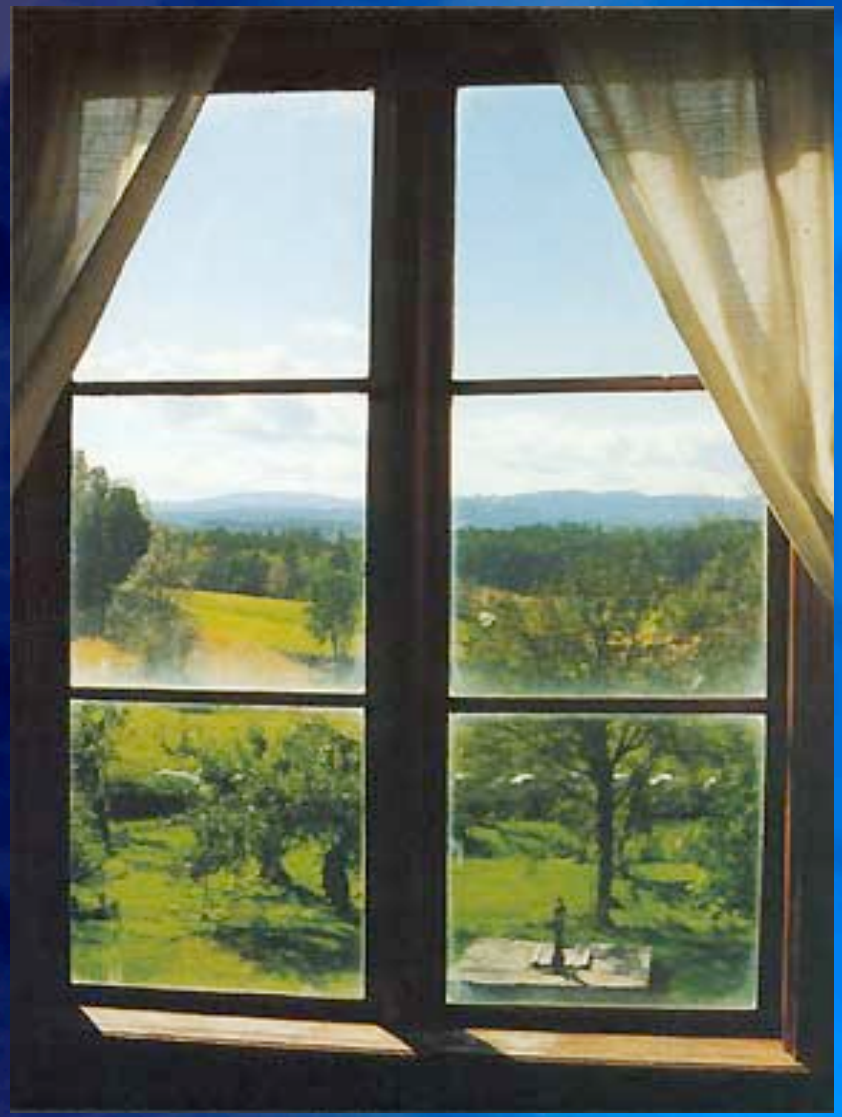


❖EDUCAÇÃO, EMPREENDEDORISMO E CAPITAL DE RISCO

19 Abril

TAKE OFF

Gesventure

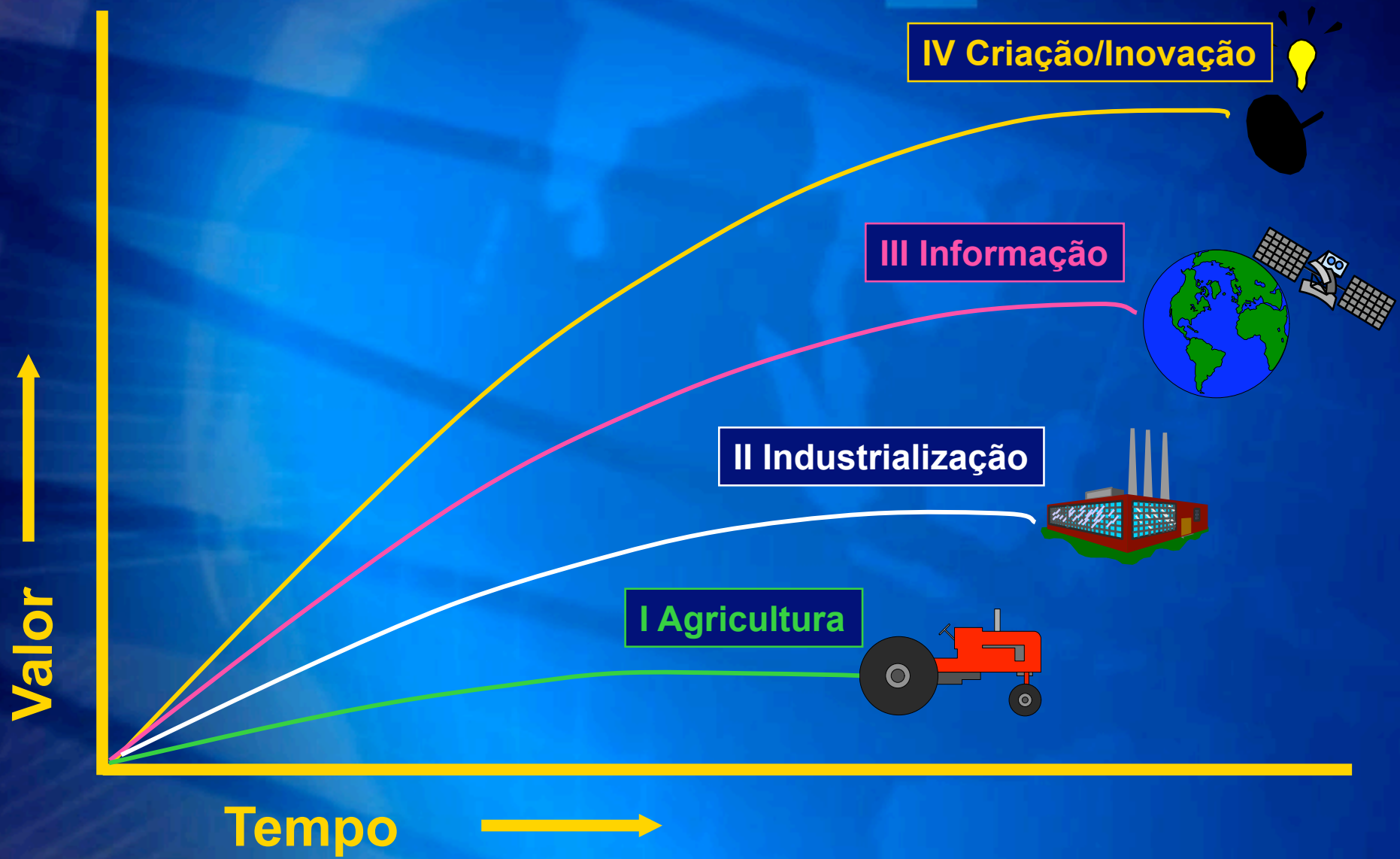
COIMBRA | 19/04/08

Francisco Banha
fbanha@gesbanha.pt

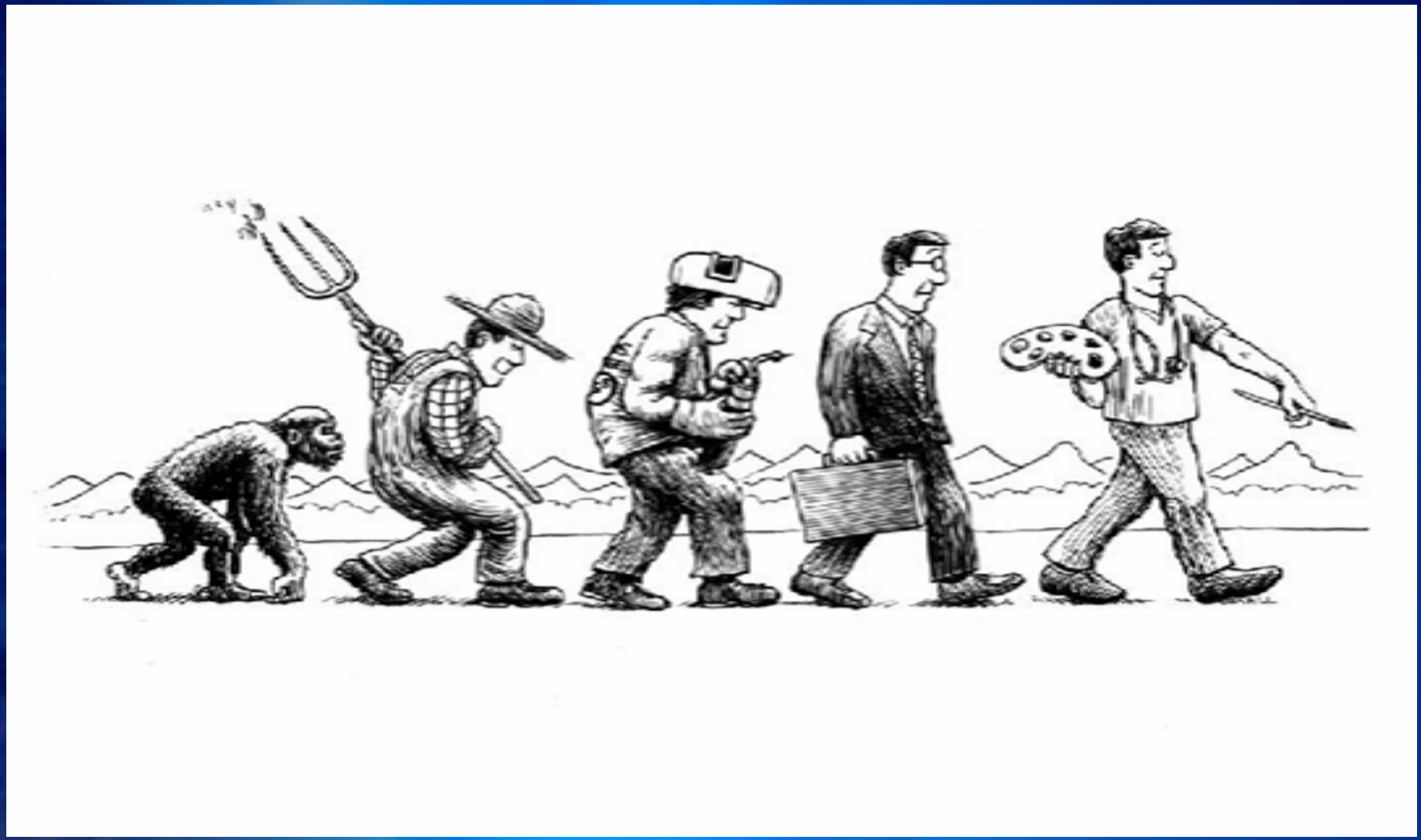
Agenda

- EDUCAÇÃO EM EMPREENDEDORISMO,PORQUÊ?
- CAPITAL DE RISCO VS BUSINESS ANGELS?
- EXISTEM BUSINESS ANGELS EM PORTUGAL?
- COMO OS BUSINESS ANGELS INVESTEM?
- CONCLUSÃO

❖ Porque Estamos No limiar de uma Nova Realidade...



❖ A CRIATIVIDADE HUMANA É O ULTIMO RECURSO ECONÓMICO...



Richard Florida

❖…ONDE AS DESCONTINUIDADES

Em tecnologia, demografia, estilos de vida, regulação geopolítica - que se estão a verificar no Mundo em que Vivemos proporcionam uma excelente plataforma de lançamento para ideias novas e radicais.

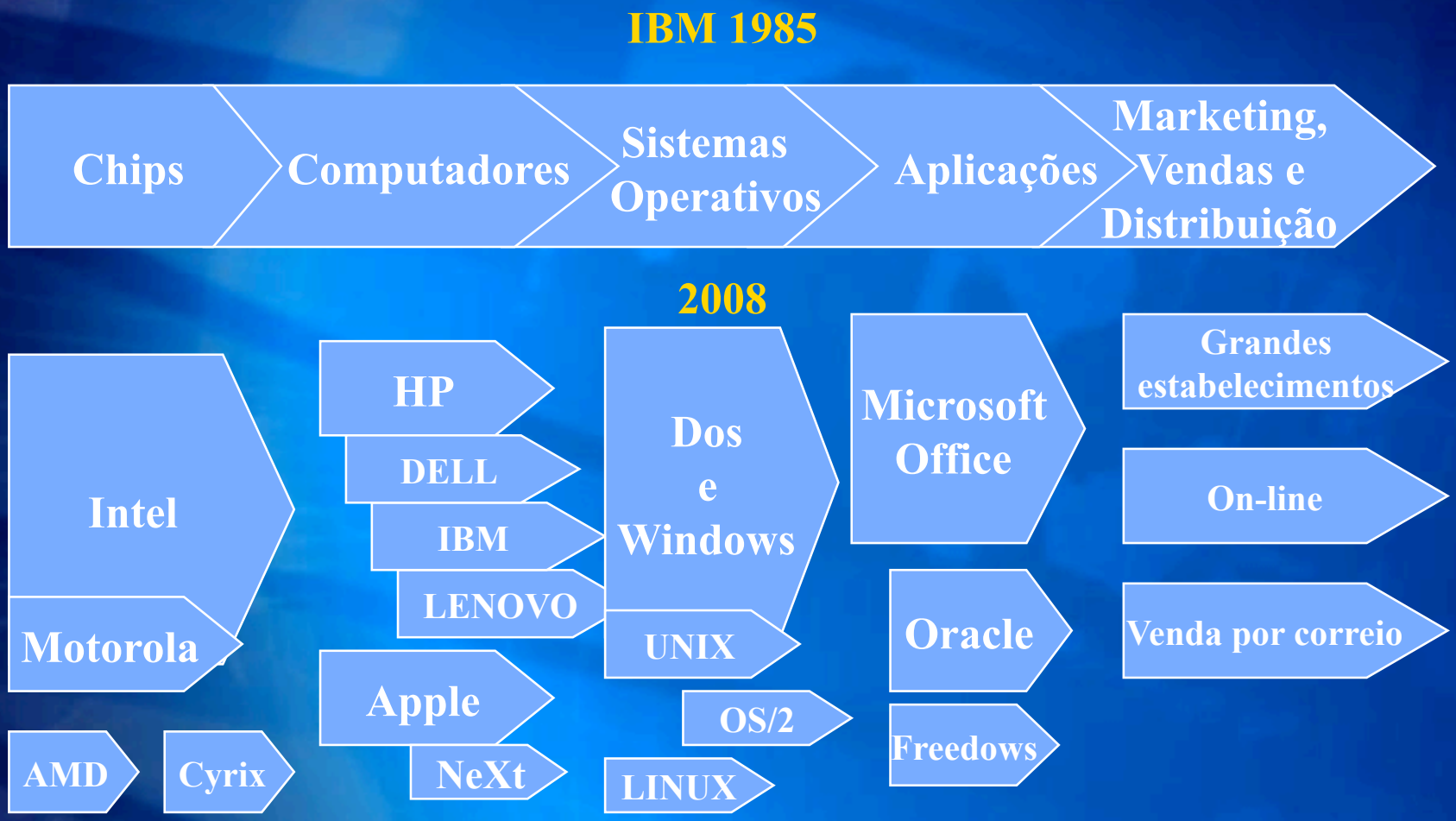
❖... ASSENTE EM INOVAÇÃO RADICAL

"A WalMart necessitou de 12 anos para que os seus supermercados atingissem um volume de negócios de 150 milhões de dólares,

…a Amazon.com em 3 anos, e num único ponto de venda, atingiu esse valor."

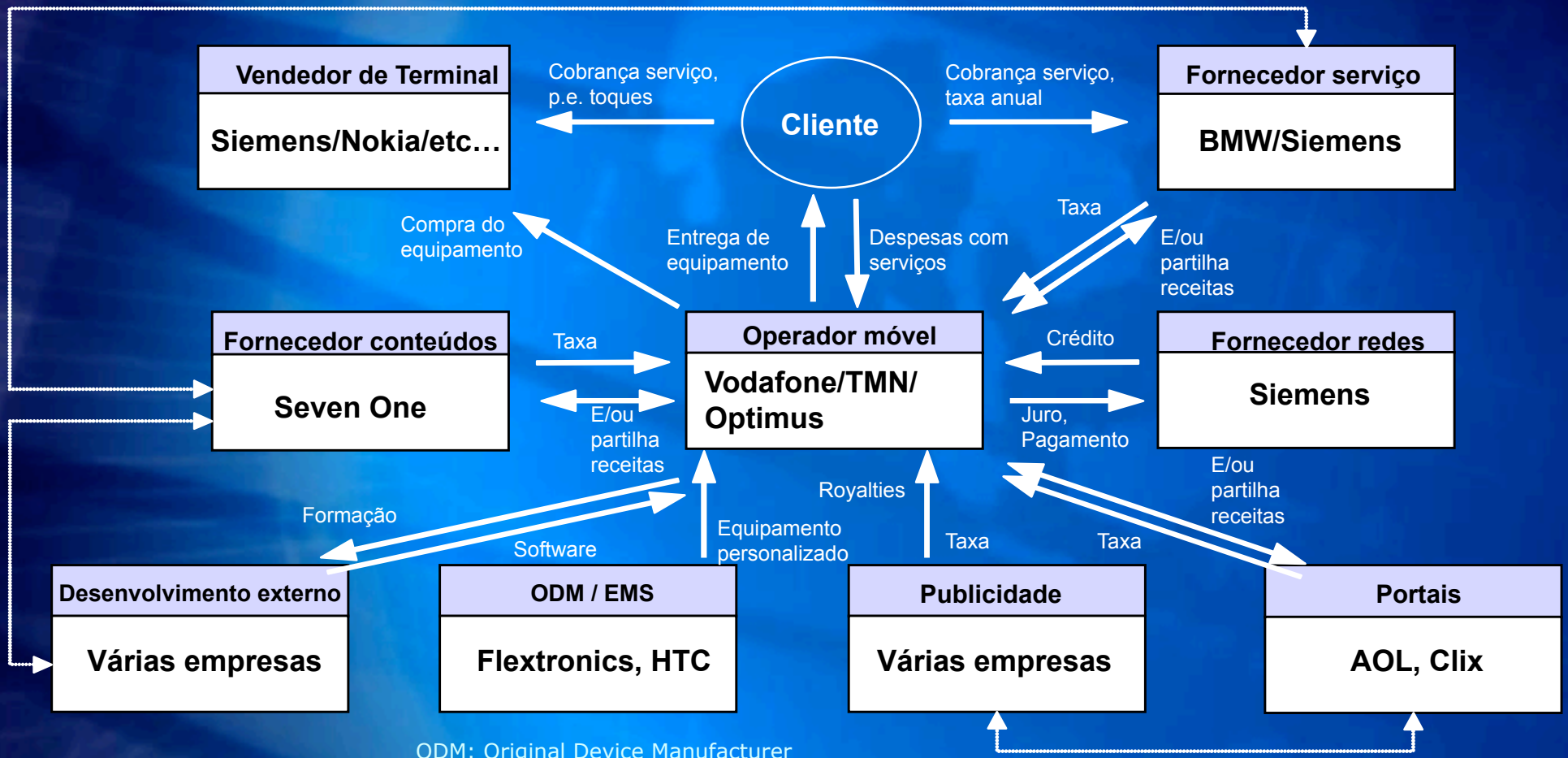
Paul Cook, responsável do Net Fund

❖…NUM NOVO MODELO ORGANIZACIONAL



Adaptado de : Boston Consulting Group

❖…Nas Telecomunicações!!! de redes simples para redes de valor complexas : desafios para modelos de negócio viáveis…



ODM: Original Device Manufacturer
SEM: Electronic Manufacturing Services

Fonte: OVUM, VPE Research

Serve para comunicar, ouvir rádio, música, aceder à internet , ver e ouvir audiovisuais
Calcular,despertar,fotografar,jogar,filmar,gravar,agendar,arquivar : televisão+massagista!!!

TRAVESSEIRO BLUETOOTH



Travesseiro com bluetooth, microfone e altifalante…sem sair da cama…

❖AUTO-EMPREGO EM CRESCIMENTO!

15% da classe activa empregada



2005 (USA) 20 Milhões

▲16%

2002 (USA) 17 Milhões

❖…NOS MEDIA:

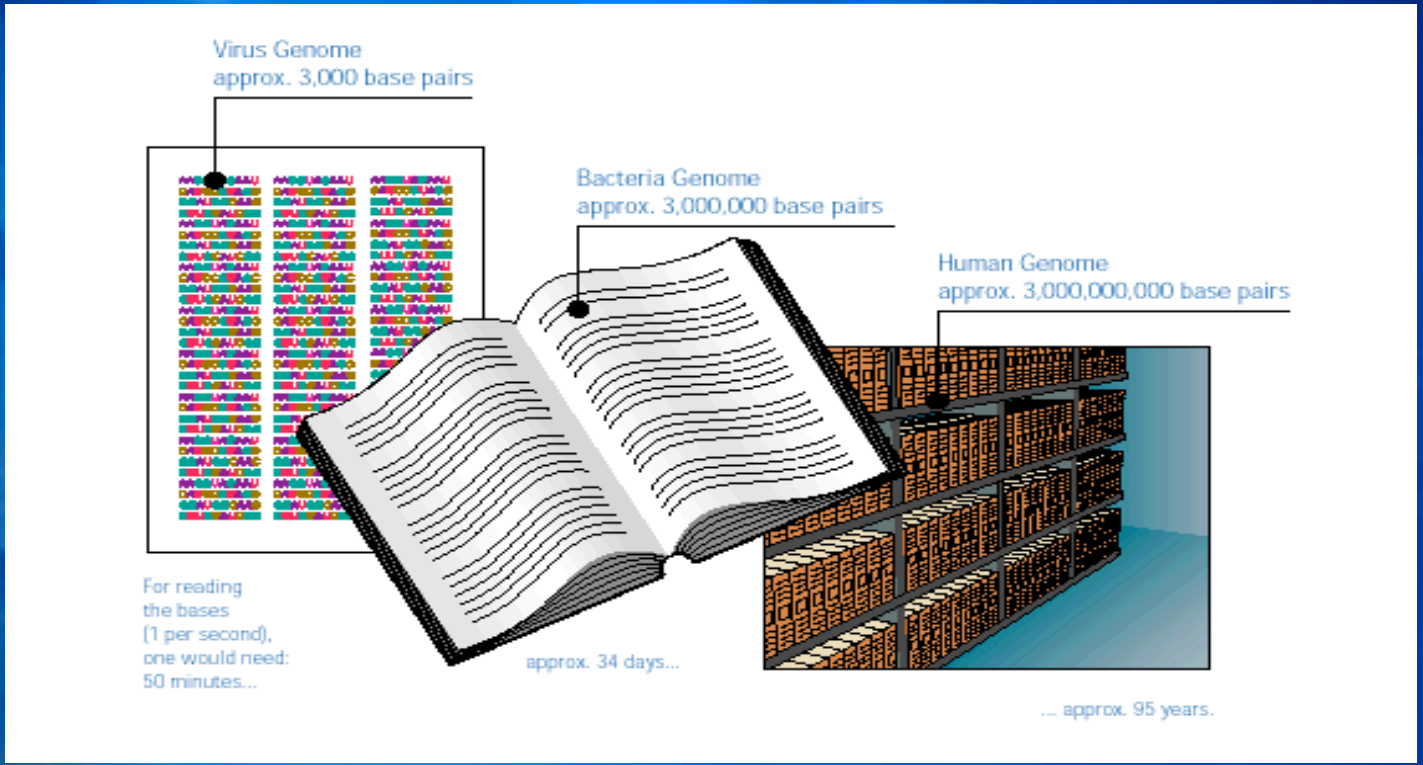
Kevin Sites, um jornalista “a solo”

Kevin recebeu um convite irrecusável do Yahoo para correr todos os conflitos do mundo num ano e publicar as suas reportagens num blog do portal. Para isso, necessitou apenas do seguinte kit de trabalho *high tech*:

Mochila; uma Câmara de Vídeo Digital leve, o mais pequeno computador portátil da Apple, processador de texto, software de edição de imagem, telefone, modem por satélite e ainda um Smart Phone com câmara de filmar, Leitor de MP3 e agenda.

http://hotzone.yahoo.com

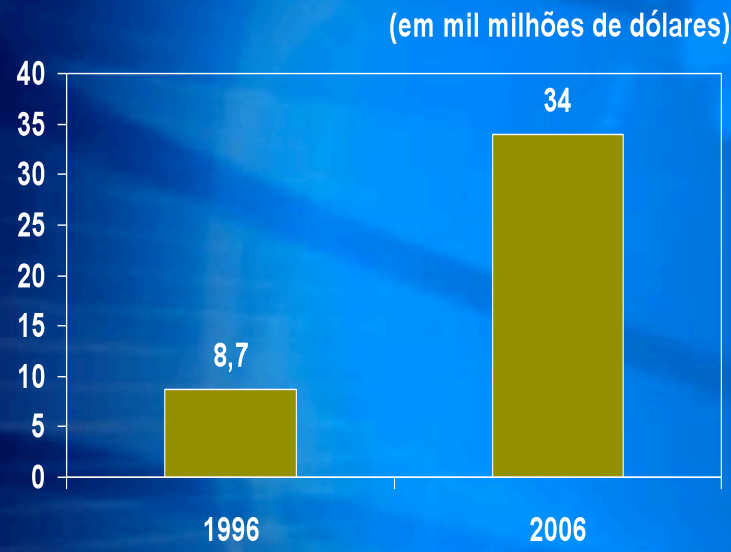
… NAS CIÊNCIAS HUMANAS COM A DESCODIFICAÇÃO DO GENOMA!!!



Este ano pela primeira vez em Portugal um bebé foi salvo por sangue Umbilical do Irmão, através de um transplante das células Estaminais deste. A Empresa que fez a recolha há 3 anos é uma start up portuguesa nascida em Junho de 2003 em quem na altura poucos acreditavam …

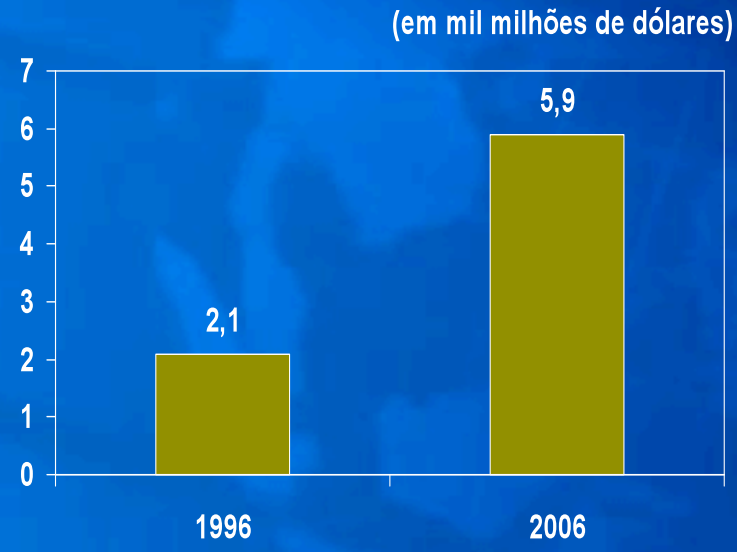
❖… Enormes oportunidades no Mercado da Biotecnologia

Farmacêutica



Insulina
Horm. Cresc.
Vacinas
IFN's

Diagnósticos



Testes gravidez
Testes virais
Testes oncológicos
Anticorpos

❖ … OS NEGÓCIOS DA INTERNET CONTINUAM A FAZER $$$!!!

Google



Larry Page e Sergey Brin

YouTube



Chad Hurley e Steve Chen

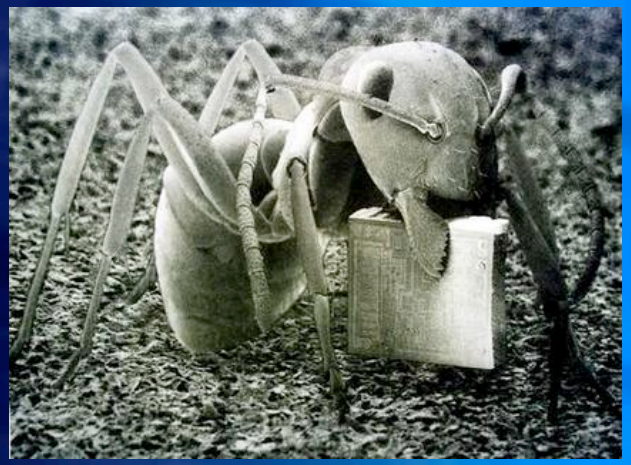
10/10/2006

Google compra YouTube por $1,65 mil milhões

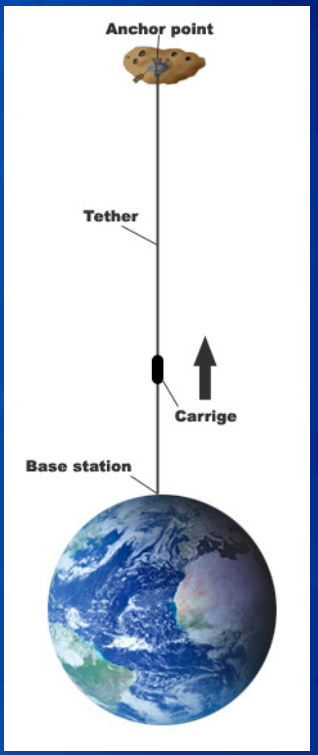
O YouTube nasceu numa garagem, tendo posteriormente angariado 9 milhões de dólares através de capital de risco (Sequoia Capital). Com pouco mais de 19 meses de existência, foi vendido ao Google tornando Chad e Steve a segunda dupla de multimilionários mais jovens do mundo.

❖…Investimento mundial em Nanotecnologia já ultrapassa os 11MM USD!!!

Uma formiga segura com as suas mandíbulas um microship com 1 mm^2 .



A empresa norte-americana Liftport pretende criar o primeiro elevador para o espaço, algo que poderá apenas ser possível com um cabo super resistente fabricado com nanotubos de carbono.



❖…A NANOTECNOLOGIA IDEM : SACO-CAMA NANO TECH



» tem menos 60% do peso dos concorrentes directos

» utilização de novos materiais de isolamento térmico

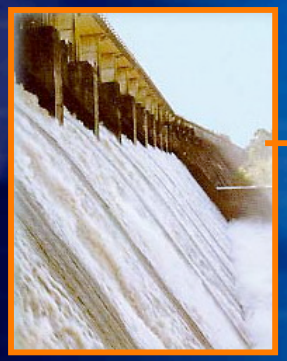
» o desenho do saco-cama maximiza a conservação da temperatura

» evita a sensação de claustrofobia criada pelos sacos-cama concorrentes

❖ QUAL A TECNOLOGIA DO FUTURO?











- Biomassa
- Carvão
- Fusão
- Geotérmica
- Hidrogénio
- Hidroeléctrica
- Gás Natural
- Nuclear
- Petróleo
- Solar
- Eólica













…Investir na Inovação e Qualificação compensa!!!

7,5%
Salários



20%
Logitech

35%
Matéria Prima

37,5%
Distribuidores e Retalhistas

Preço de Venda ao Público ..... 40 Usd

Matéria Prima ..... 14 Usd
Logitech (Mkt e Desenvolv) ..... 8 Usd
Distribuidores e Retalhistas ..... 15 Usd
Salários chineses ..... 3 Usd

❖ …AS VANTAGENS SÃO EVIDENTES !!!



PVP: 599$

Lucro: 333$ - 56%

Processador e memórias (Samsung - 76$); módulo de ecrã (27$ - Balda AG), ecrã táctil (Epson, Sharp, Toshiba e Matsushita – 25$), Chips (Infineon e National Semiconductor – 17$), Chip Bluetooth (CSR – 6$), Chip Wi-Fi (Marvell Technology – 6$),	152$ - 25%
Codecs (Wolfson Microelectronics), software, marketing e outros custos.	113$ - 19%

iPhone

… E EM MAIS SECTORES DE ACTIVIDADE:

▪Turismo	- Ecoturismo e Natureza, Aventura ,Rural ,Cultural, Desporto Temático ,Espiritual/Religioso, Saúde, Residencial .
▪Agro-Industrial e Alimentar	-Recursos genéticos em ecofisiologia e melhoramento de plantas , técnicas de produção de frutas de hortícolas e olivicultura , viticultura, enologia, silvicultura zootecnia e produção animal qualidade e segurança alimentar, sanidade vegetal e protecção de plantas, alimentação e reprodução animal, recursos genéticos , viticultura e enologia.
▪Nanotecnologia	- Construção e manipulação de micro-máquinas que permitem transmitir informações não apenas electrónicas mas também mecânicas e biológicas. Receptores de pressão arterial ligados sobre silício, as cabeças de impressoras de jacto de tinta, os écrans de projecção e instrumentação cientifica para análises químicas são disso exemplos.
▪Ambiente	- Tecnologias Integradas para Controlo Ambiental e para Utilização de Recursos Naturais (Exemplos: tratamento de esgotos, aquacultura, dessalinização de água do mar)
Software telecomunicações	- Optoelectrónica, comunicações móveis (mobile middleware)

❖PARA REFLEXÃO

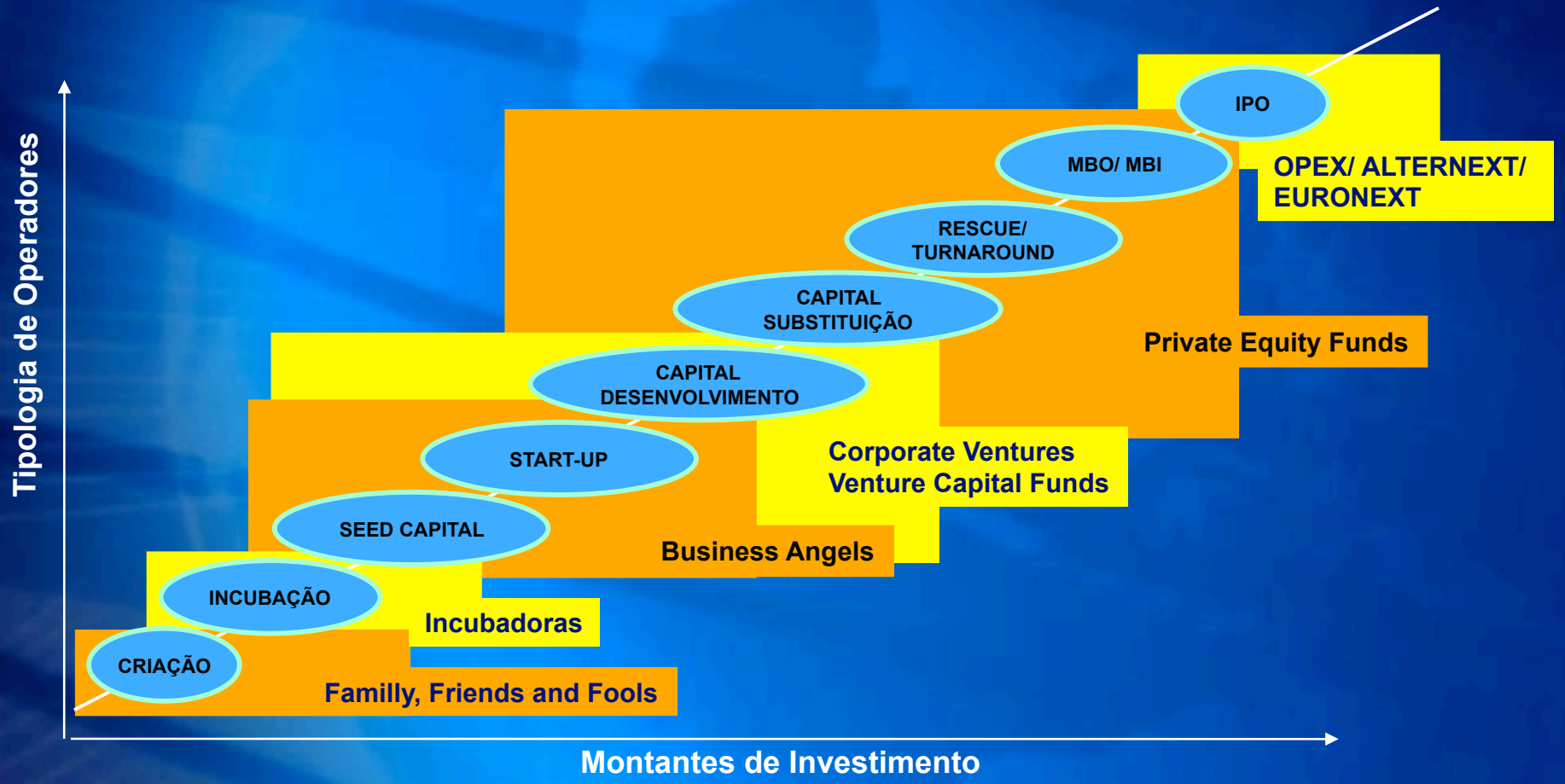
"O Empreendedorismo é uma revolução silenciosa, que será para o século XXI mais importante do que a revolução industrial foi para o século XX." (Timmons)

O Empreendedorismo é uma ferramenta poderosa para ajudar as pessoas a alcançarem o seu sucesso económico,
ao mesmo tempo que tomam controlo das suas vidas

Agenda

- EDUCAÇÃO EM EMPREENDEDORISMO,PORQUÊ?
- CAPITAL DE RISCO VS BUSINESS ANGELS?
- EXISTEM BUSINESS ANGELS EM PORTUGAL?
- COMO OS BUSINESS ANGELS INVESTEM?
- CONCLUSÃO

❖Ecossistema do Capital de Risco



Fonte: Gesventure

❖ INVESTIMENTOS DE CAPITAL DE RISCO EM PORTUGAL

units: 1.000 euros	1999		2000		2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		
SECTORS	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	**Amount**	**Companies**	**% Amount**
Media	33.324	8	32.832	17	2.757	1	6.634	8	5.692	10	3.821	6	251	2	4300	5			**0,0%**
Software & Hardare	16.959	5	28.749	9	17.543	7	594	4	2.432	9	662	6	13.376	19	20395	14	**1235**	**5**	**1,0%**
Energy	4.981	3	6.786	4	1.751	2	0	0	10.475	5	13.451	8	1.786	5	10452	7	**15987**	**4**	**13,3%**
Consumption Goods	4.388	3	20.263	9	40.567	7	9.085	12	21.555	11	25.580	9	13.807	15	17308	19	**4388**	**5**	**3,6%**
Produtos e Serviços Industriais	2.135	6	16.245	15	4.228	7	12.071	12	7.639	5	11.612	8	132.671	18	23209	13	**6533**	**6**	**5,4%**
Industry - others	33.443	24	20.381	26	10.744	7	23.277	10	10.882	12	18.659	13	10.778	10	5453	3	**5605**	**4**	**4,7%**
Services - others	8.776	15	15.651	19	24.117	25	13.735	26	26.945	33	27.420	33	37.914	28	25194	31	**50978**	**22**	**42,4%**
Life Sciences & Biotechnology	119	4	1.313	1	1.154	3	0	0	926	3	7.084	7	8.366	14	14260	15	**938**	**3**	**0,8%**
Chemistry & Materials	0	0	0	0	0	0	0	0	144	2	0	0	3.936	1	700	3			**0,0%**
Others	14.468	19	40.954	29	5.528	9	3.164	8	14.245	23	15.938	26	21.661	11	7405	14	**18780**	**16**	**15,6%**
N.A.	0	0	0	0	0	0	43.632	33	0	0	0	0	0		51369	19	**15801**	**20**	**13,1%**
Total	118.593	87	183.174	129	108.389	68	112.192	113	100.935	113	124.227	116	244.546	123	180045	143	**120245**	**85**	

Fonte: APCRI, Ernst & Young, Gesventure

❖ INVESTIMENTOS EM CR POR ESTÁGIOS - EM PORTUGAL

units: 1.000 euros	1999		2000		2001		2002		2003		2004		2005		2006		1st Sem. 2007		
TYPE OF INVESTMENT	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	Amount	Companies	**Amount**	**Companies**	**% Amount**
Seed	0	0	0	0	7	2	13	1	0	0	9	1	4.332	13	6.000	12	**0**	**0**	**0,0%**
Start-Up	8.418	20	30.753	46	15.989	18	10.248	28	13.503	34	24.187	38	26.721	53	18.059	57	**28.682**	**37**	**23,9%**
Expansion	42.328	42	103.914	70	57.057	38	51.304	46	59.850	59	89.507	62	86.313	50	86.944	37	**32.637**	**33**	**27,1%**
Replacement Capital	711	6	3.201	2	5.269	6	9	1	19.240	14	4.776	2	116.365	7	17.761	11	**1.502**	**1**	**1,2%**
Rescue/ Turnaround	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.698	11	1.371	7	1.819	3	**260**	**2**	**0,2%**
Buyout	67.134	18	45.307	11	30.066	4	6.986	4	8.341	6	4.050	2	9.442	5	38.299	12	**57.164**	**12**	**47,5%**
Others	0	0	0	0	0	0	43.632	33	0	0	0	0	0	0	11.163	11	**0**	**0**	**0,0%**
Total	118.591	86	183.175	129	108.388	68	112.192	113	100.934	113	124.227	116	244.544	135	180.045	143	**120.245**	**85**	

Fonte: APCRI, Ernst & Young, Gesventure

MAS O QUE SÃO BUSINESS ANGELS ?

São “capitalistas de risco individuais que cobrem as necessidades de financiamento a que os “fundos institucionais” de capital de risco não dão resposta nomeadamente os projectos de “seed capital” e “startups”:

1. angels com experiência profissional (ex-executivos de grandes empresas),
2. angels de rendimento financeiro (indivíduos com grandes fortunas) e os
3. angels empreendedores (empreendedores que triunfaram nos seus negócios).
4. “guardiões angels” (os veteranos da indústria),

MAIS VALIAS DE UM BUSINESS ANGELS

- Apport em fundos próprios
- Apport em conselhos
  - Funcionais (Marketing, finanças, Recursos Humanos, etc....)
  - Sectoriais (ligados às características do sector de actividade)
- Apport de contactos na(o)
  - Procura de novos clientes
  - Suporte credibilidade nas relações com a banca
  - Procura de novos fornecedores
  - Procura de novos sócios/parceiros
- Proximidade do Business Angel: o primeiro mercado da empresa é a sua área de actividade

Agenda

- EDUCAÇÃO EM EMPREENDEDORISMO,PORQUÊ?
- CAPITAL DE RISCO VS BUSINESS ANGELS?
- EXISTEM BUSINESS ANGELS EM PORTUGAL?
- COMO OS BUSINESS ANGELS INVESTEM?
- CONCLUSÃO

FNABA

Federação Nacional de Associações de Business Angels

Federação Nacional de Associações de Business Angels

-tomada de posição perante a CMVM, sobre a proposta de criação da figura do ICR (Investidor de Capital de Risco);

-parceria com o RCP no programa diário "Empresa Num Minuto";

-Semana Nacional de Business Angels, no Algarve, Lisboa/Cascais, Covilhã, Porto e Madeira, de 12 a 16 de Março.

-Congresso Europeu de Business Angels no Estoril em 16 e 17 de Abril 2007

-EASY – Estoril 11/12 Outubro

Business Angels Leaders Fórum- Estoril 10 de Outubro



❖OS BA PODEM CONTRIBUIR PARA QUE UM NEGÓCIO DE BASE REGIONAL POSSA DAR O "SALTO" PARA O MERCADO GLOBAL?



TESTS

LOCAL MKT



Quickly expand to several markets, as a growing global strategy.

❖ Projectos recentemente aprovados



BUSINESS ANGELS Club

JULHO/ 2007

Investimento por 3 Business Angels do Business Angels Club



HEAT.IT by Ortik

Ortik

Objectivo:

Comercialização de produtos em todas as lojas de outdoor, campismo e montanhismo da Europa e América do Norte

Invento multi-funções, universal, com aplicação a fogões de campismo

» Permite cozinhar em condições de vento forte (testado com ventos de 30km/h)
» Economia energética do equipamento na ordem dos 50%. Testes realizados em laboratório (Universidade Lusófona)
» Aumenta conforto e segurança do utilizador de um fogão através do resguardo anti-fogo
» Muito leve e resistente
» Único forno para utilização em montanha



❖ Projectos recentemente aprovados

BUSINESS ANGELS Club

JULHO/ 2007

Investimento por 2 Business Angel do Business Angels Club



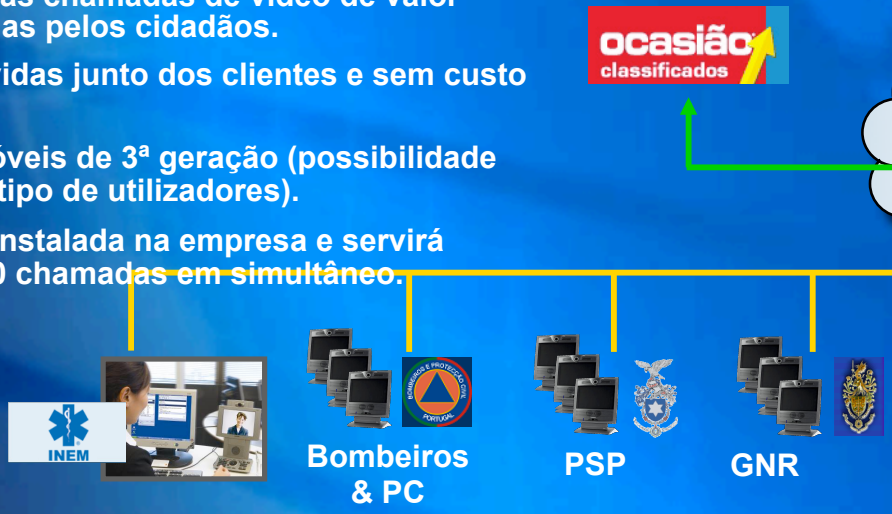
112 Vídeo

Receita proveniente nas chamadas de vídeo de valor acrescentado realizadas pelos cidadãos.

Aplicações desenvolvidas junto dos clientes e sem custo para estes.

Utilizadores de telemóveis de 3ª geração (possibilidade de ampliação a outro tipo de utilizadores).

A infraestrutura será instalada na empresa e servirá vários clientes até 120 chamadas em simultâneo.



❖ Primeiros projectos do BAC

BUSINESS ANGELS
Club

FEVEREIRO/ 2003

Investimento por 2 Business Angels do Business Angels Club



Primeiros projectos do Invicta Angels

PROJECTOS APOIADOS

micropolis
produção e desenvolvimento de polímeros em pó s.a.

INVICTA ANGELS

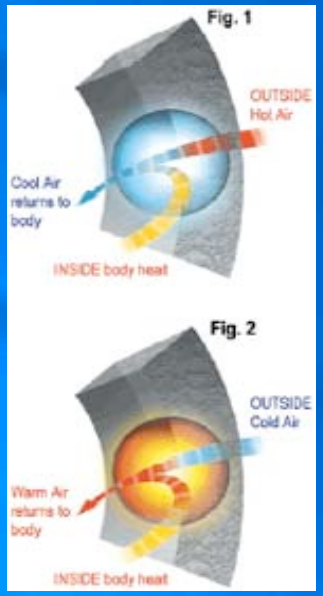
PRODUTOS

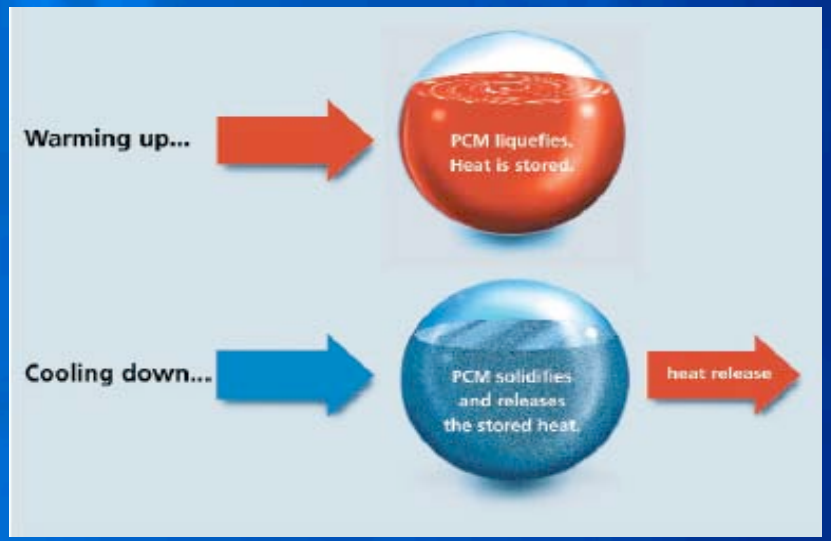
Mikra Thermic

- Materiais de controlo térmico para aplicação em têxteis;

Mikra Sense

- Aromaterapia (aplicação de óleos para a melhoria do corpo e mente)
- Microencapsulamento de aromas
- Microcápsulas anti bacterianas





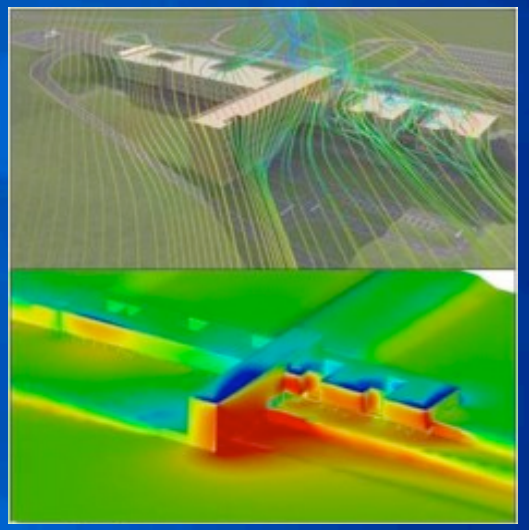
Primeiros projectos do Invicta Angels

PROJECTOS APOIADOS

FLUIDINOVA

INVICTA ANGELS

CFD – Computação em Fluidos Dinâmicos – é a core technology da Fluidinova. CFD é uma moderna ferramenta de grande impacto em *CAE – Computer Aided Engineering* – que permite determinar e prever padrões e forças de escoamento de gases e líquidos em qualquer geometria de fluxo.



PRODUTOS

A Fluidinova desenvolve quatro áreas de negócio:

- **CFDapi - CFD em Ambiência de Edifícios e Processos Industriais**
- **ROBpaint® - Robot Laboratorial de Teste de Tintas Decorativas**
- **RIMcop® - Nova tecnologia de Injecção de Plásticos Reactivos**
- **NETmix® - Tecnologia Inovadora de Misturador Estático de Fluidos**

❖É POSSÍVEL EM PORTUGAL!!! ELES CONSEGUIRAM!!!



Move Interactive | €886.000
O empenho da Gesventure na elaboração do Plano de Negócios sustentado e na selecção do investidor com competências complementares, foram essenciais na obtenção do investimento.
Roberto Varela, CEO



BioTrend | €425.000
A assessoria da Gesventure foi para nós uma aposta ganha, pois demonstrou sempre um profissionalismo inexcedível numa área de grande complexidade como é a Biotecnologia.
Bruno Sommer Ferreira, CEO



Satellite Newspapers | €485.000
Estamos gratos à Gesventure por nos ter apoiado na obtenção do financiamento crítico que precisávamos para crescer [e por nos permitir] o acesso a canais valiosos que nos ajudaram a concretizar negócios com clientes internacionais instalados em Portugal.
Bernardo da Fonseca, CEO



Bioalvo | €1.300.000
O know-how do Dr. Francisco Banha e sua equipa do sector no mercado português conduziu à concretização de um dos mais importantes rounds de financiamento de empresas em fase start-up num sector tão complexo e promissor quanto é a indústria biotecnológica.
Helena Vieira, CEO



BySat | €365.000
A Gesventure soube, com o seu profundo conhecimento no sector de capital de risco português, reunir as condições estratégicas, financeiras e jurídicas óptimas para o nosso primeiro "round" de financiamento.
Michel Amorin, CEO



Glucoprime | €175.000
O apoio da Gesventure , a quem muito estamos reconhecidos, na fase da concepção do nosso processo industrial, foi crucial para nos dar a orientação necessária e tomar os passos correctos no timing correcto.
Filipe Aguiar, fundador



Localiser | €480.000
A escolha da Gesventure, empresa dotada de um conhecimento profundo na área do Empreendedorismo e nas negociações com os investidores, permitiram-me obter os fundos necessários e num célere prazo, para a implementação do Projecto.
Raúl Mota, CEO



MTB - Marcas, Trade & Branding | €495.000
A MTB,SA, existe graças à avaliação da Gesventure, empresa que representa a diplomacia do que de melhor há no mundo dos interesses económicos. Francisco Banha, líder da Gesventure, é o verdadeiro "Business Angel".
Maria Teresa Barbosa, CEO



Smart Advertising | €775.000
Para obter um financiamento em capital de risco é preciso associar-se a uma empresa que prime por forte implementação no mercado, network de contactos, competências e especializações comprovadas e actualizadas e rigor & eficácia. Foi isso tudo que encontrámos na Gesventure.
Eurico Paes, CEO & Manuel Pinheiro, CEO

❖ Primeiros projectos do BAC

BUSINESS ANGELS
Club

PROJECTOS DESCONTINUADOS





❖ As Redes de BA podem aumentar a oferta e a procura por investimento de BA de várias formas (1) :

Programas de preparação para o investimento – preparar os empreendedores para o investimento

- Exs: Aconselhamento ao nível do Business Plan, Treino das apresentações, etc.
- Através de programas estruturados ou pontualmente - antes do investimento ocorrer.

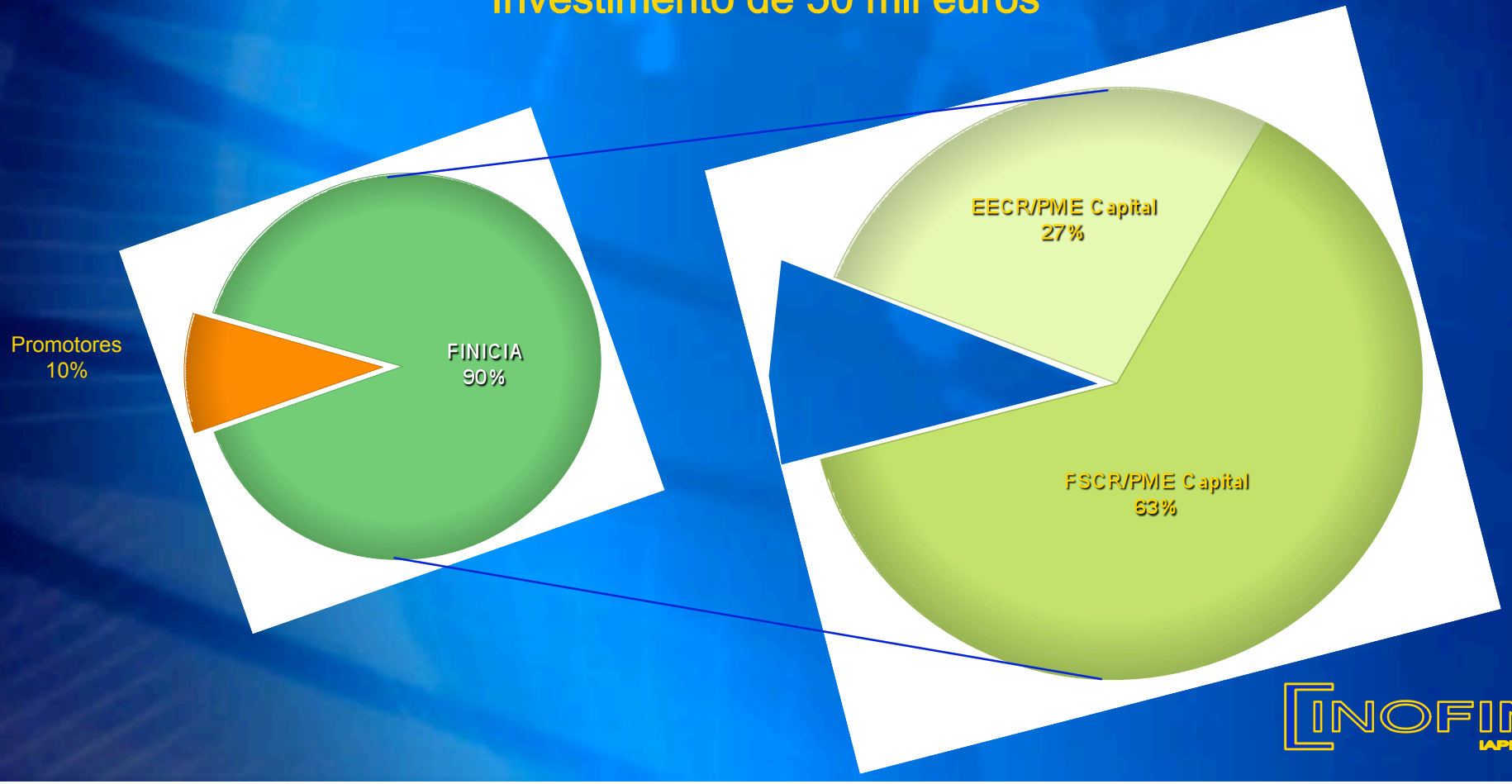
Programas de preparação ao Investidor – preparar os investidores para o investimento

- Exs: Aconselhamento jurídico, reuniões com outros BA, apresentações sobre o enquadramento fiscal.

EXEMPLO

Micro Capital de Risco

Investimento de 50 mil euros

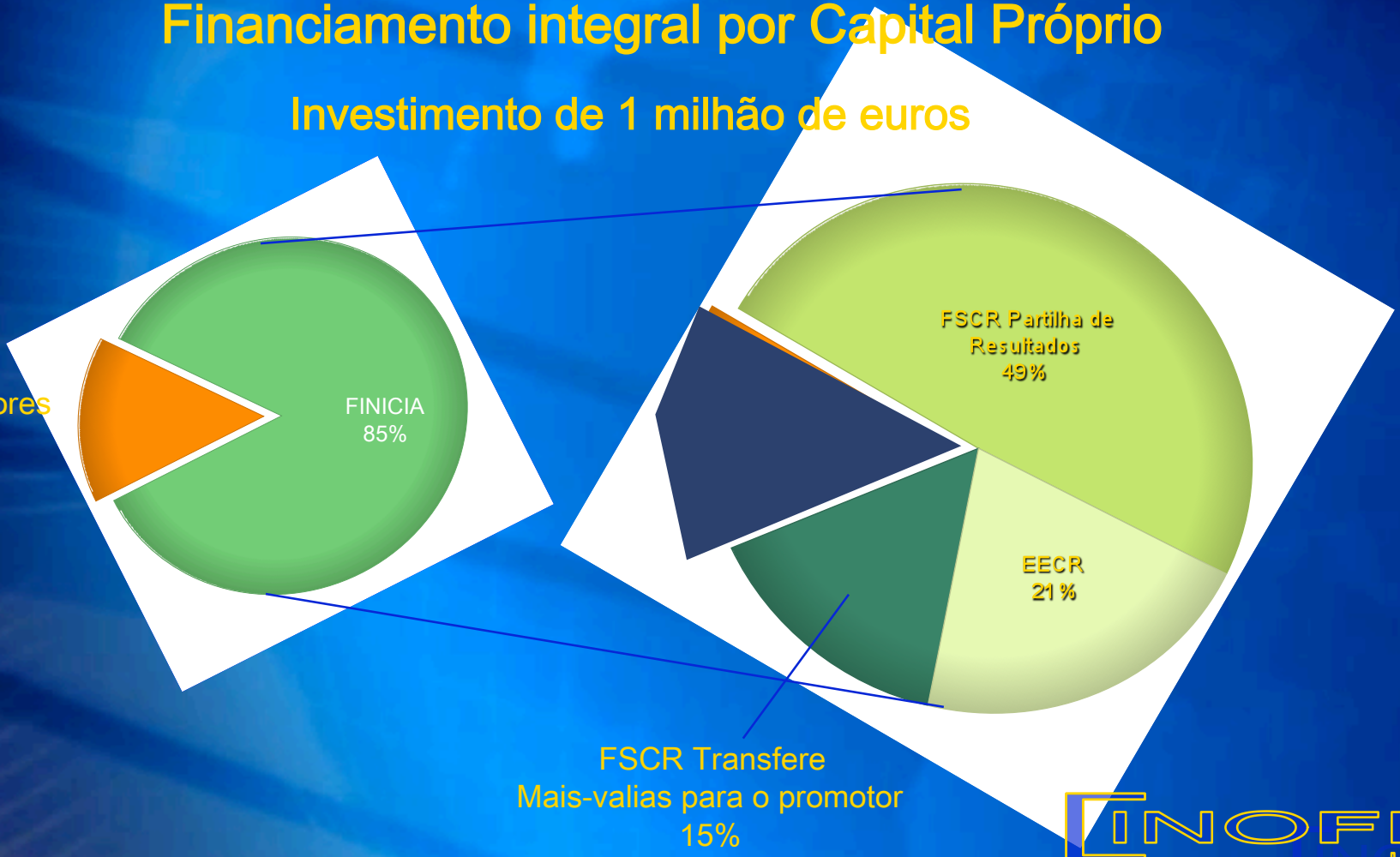


❖Projectos de Forte Conteúdo de Inovação

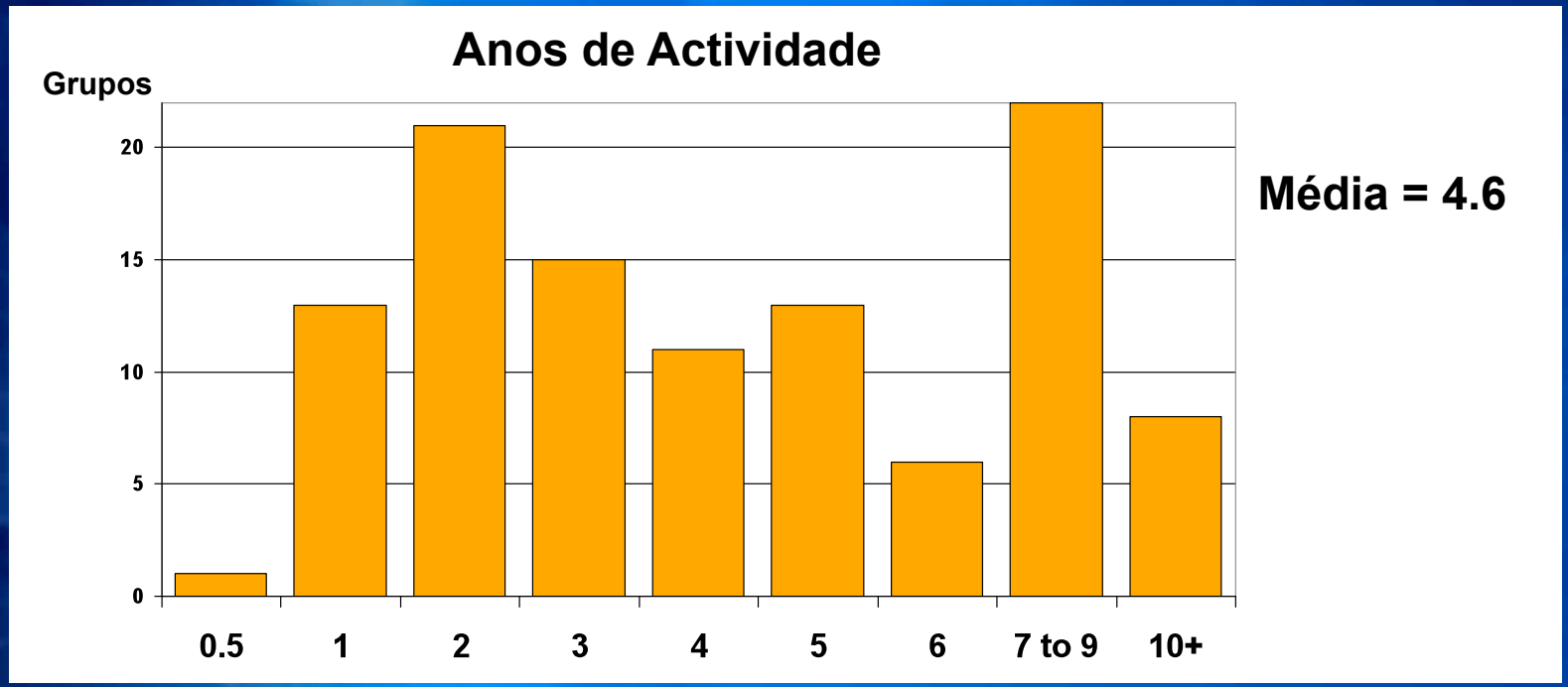
Exemplo

Financiamento integral por Capital Próprio

Investimento de 1 milhão de euros



❖BUSINESS ANGELS NORTE-AMERICANOS



Fonte: ACA Conf survey and membership applications - 110 groups reporting (2006-2007)

❖BUSINESS ANGELS NORTE-AMERICANOS

O Business Angel "típico"

Número de anos em actividade	9
Número de investimentos	10
Total de *Exits*	2
Número de anos como empreendedor	14,5
Número de empresas criadas	2,7
Idade	57
% de Riqueza aplicada em investimentos como Business Angel	10%
Habilitações Literárias	Mestrado

Fonte: Angel Capital Education Foundation

❖BUSINESS ANGELS NORTE-AMERICANOS

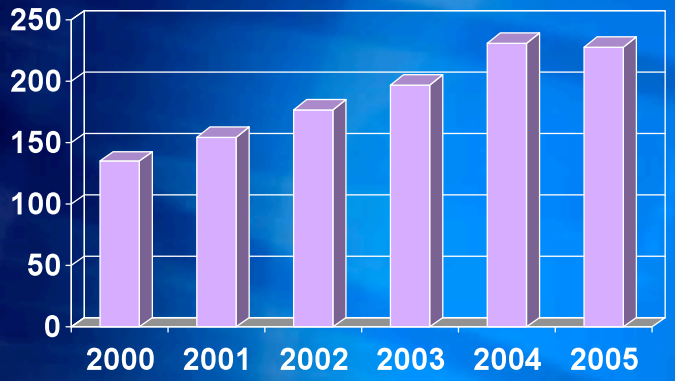
	MÉDIA
Número de Investimentos	7,4
Capital Total Investido (USD)	$1,780.000
USD Investidos por Operação	$241,528
USD Investidos por Business Angels	$31,457
Número de Novas Empresas	4
Empresas sem Receitas no momento do Investimento	45%
Fases de Investimento: 34% Seed Capital; 39% Startup; 18% Early Growth	

Fonte: 2007 ACA Angel Group Confidence Survey; Angel Capital Education Foundation

- Co-investimento com Sociedades de Capital de Risco: 72%
- Aumento de investimento desde 2005: 23%

❖ BUSINESS ANGELS EM PORTUGAL vs EUROPA vs EUA

Redes de BA na Europa



Nº Business Angels

400.000
Estados Unidos

50.000
Reino Unido

3.000 a 4.000
França

?????
Portugal

Mesmo tendo em conta as dimensões dos países, existe grande desnível entre realidades Francesa, RU, EUA e a de Portugal

- ex. FRANÇA: Investimentos médios dos Business Angels = 70.000 €

❖ CARACTERÍSTICA DOS MERCADOS DE B.A. NA EUROPA

- **Grande variedade de níveis de desenvolvimento**
  - Reino Unido possui o mercado mais maduro na UE; 34 redes, milhares de BA, centenas de operações (sistema fiscal mais apelativo);
  - Mercados intermédios: França, Alemanha, Suécia, Bélgica, Holanda;
  - Mercados pequenos: Itália, Espanha, Noruega;
  - Mercados a iniciar: Eslovénia, Grécia e Portugal.

- **Apoios governamentais bastante diferenciados**

- **Ponto crucial:** A actividade actual de BA é bastante maior do que as estatísticas indicam.

- **Crescimento rápido e maior nível de profissionalismo**

- **Comparação do aspecto fiscal, em Portugal com o Inglês (através do "Enterprise Investment Scheme")**

RÚBRICAS	Inglaterra	Portugal Sem ICR	Portugal com ICR
Investimento em empresa SA - Ano 0	40.000	40.000	40.000
Venda da participação ao fim de 5 anos	80.000	80.000	80.000
Lucro Bruto	40.000	40.000	40.000
Outros Custos			
Contabilista (200 euros/mês X (12+1) meses X 5 anos)*	0	0	13.000
Custos de registo CMVM (1 vez em 5 anos) *	0	0	500
Custos de tempo de reporting de ICR não considerados			
Total outros Custos	0	0	13.500
Impostos	0	0	0
IRC			
Crédito de imposto no ano de investimento (Inglaterra 20%)	8.000	0	0
Pagamento Especial por Conta 1250 euros X 4 anos (1ºisento)	0	0	5.000
Total Impostos	-8.000	0	5.000
Custos de distribuição de dividendos			
Lucros antes de distribuição de dividendos	48.000	40.000	21.500
Tributação dos rendimentos colocados à disposição	0	0	2.150
Lucro Líquido que Business Angel recebe	48.000	40.000	19.350
Taxa de Rentabilidade dos Capitais Próprios Investidos	120%	100%	48%

❖BUSINESS ANGELS IN FRANCE

	2007	2006	2005
# networks	54 (65)	42	35
# business angels	3550	2000	1500
# deals	214	175	160
Total invested (M€)	37,2	22	16

❖…Uma Realidade bem elucidativa :

"Os investidores andam à procura é de negócios com receitas e clientes, e não apenas tecnologia."

"Os compradores estão à procura de negócios "a sério" e não de 20 engenheiros com uma ideia incrível."

Michael Elias, Kennet Venture Partners

❖CONHECIMENTO CIENTÍFICO:
NECESSÁRIO MAS NÃO SUFICIENTE..

Porque a contribuição do conhecimento puramente tecnológico significa apenas:



da solução global para o êxito de um produto

❖CONHECIMENTO EMPRESARIAL:

A NÃO DISPENSAR

Enquanto que o conhecimento das técnicas empresariais contribui com

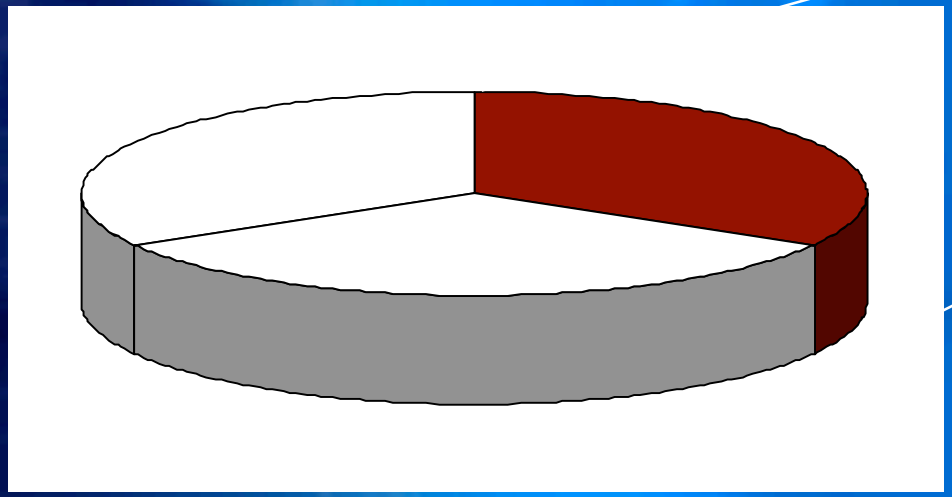


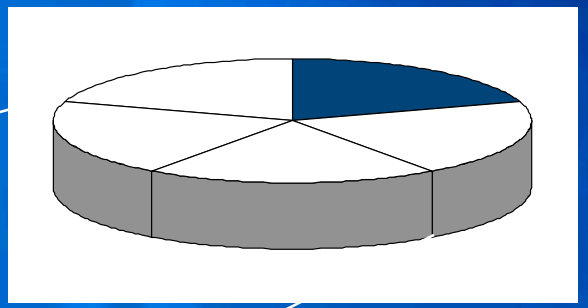
da solução global para o êxito de um produto

❖ALGUNS DADOS PARA REFLEXÃO…

START

GAME OVER





1/5 dos Planos de negócio restantes conduzem a uma 1ª reunião com o investidor

2/3 dos Planos de Negócio são eliminados em 5 minutos

Fonte: Ernst & Young

Um Bom Business Plan Terá de Possuir:

UM "SONHO QUE FAÇA "SORRIR" O BA

"Management"

O investimento está no "jockey" não no cavalo !

O Plano de Negócios deve transmitir que a equipa de gestão está apaixonada, preparada e mantém sempre muita atitude !

Sobretudo qualidade...

"Market"

O Plano de Negócios deve transmitir que o mercado alvo é grande, ou está a crescer, e que existe um plano sólido para conquistar e manter uma quota de mercado significativa.

Selecção de uma indústria, mercado, clientes – alvo.

"Money"

É sobre ele que a decisão é tomada.

O Plano de negócios tem de libertar "cash", baseado em suposições sólidas e comprovadas.

"Magic"

O Capitalista de Risco tem de estar comprometido com o seu sonho.

Tem de existir ambição e que a oportunidade de investimento não se baseia apenas em "fumos e espelhos" mas sim numa verdadeira oportunidade

❖CRITÉRIOS PARA INVESTIMENTO DOS BA

1. Entusiasmo do Empreendedor
2. Credibilidade do Empreendedor
3. Potencial de vendas do produto/serviço
4. Conhecimentos do Empreendedor
5. Empreendedor agrada ao Business Angel
6. Potencial de crescimento do mercado
7. Qualidade do produto
8. Retorno financeiro percebido
9. Nicho de Mercado
10. CV do Empreendedor

MAIS Importante



As qualidades do Empreendedor são o mais importante

MENOS Importante

Fonte: Harvard Business School


NÃO DESISTA NUNCA

Agenda

- EDUCAÇÃO EM EMPREENDEDORISMO,PORQUÊ?
- CAPITAL DE RISCO VS BUSINESS ANGELS?
- EXISTEM BUSINESS ANGELS EM PORTUGAL?
- COMO OS BUSINESS ANGELS INVESTEM?
- CONCLUSÃO

❖Business Angels em Portugal para que possamos ter "amazon.com" portuguesas!!!



'97

3 Million shares are offered on the equity market **$49.1 Million**



'96

Two Venture Capital Funds **$8 million**



'96

Business Angels Syndicate **$937.000** ($ 46.850 each)

'95

Two Business Angels **$54.405**



'95

Family and friends **$245.000**



'94

Start up **$54.000 ($10.000 Jeff Bezos + $44.000 Bank Loan)**

❖BUSINESS ANGELS COMO OPÇÃO PARA O CRESCIMENTO



❖VAMOS APOSTAR NOS JOVENS EMPREENDEDORES

“Nunca se deve Subestimar a Habilidade de um Pequeno Grupo de Pessoas. Elas Podem Mudar o Mundo”

Margaret Mead , Antropóloga Americana



BUSINESS ANGELS
Club

www.gesventure.pt

www.businessangels.pt

fbanha@gesbanha.pt